



Módulo de Comisiones

Permite configurar un sistema automático de **cálculo de comisiones a representantes**.

Ofrece potencia suficiente para configurar **sistemas de pago de comisiones complejos** y basados en diferentes factores.

La comisión se calcula sobre la base imponible de las facturas de ventas.

El **porcentaje de comisión** a aplicar sobre cada **factura** puede variar en función de:

- ✓ Tarifa usada para la venta (varias a elegir)
- ✓ Serie del documento
- ✓ Porcentaje de descuento general aplicado sobre el documento (desde...hasta)
- ✓ Nivel de ventas alcanzado en el periodo de liquidación de comisiones (suma de base imponible de facturas del representante) (desde...hasta)

Las comisiones también pueden variar a nivel de cada una de las **líneas del documento**, en función de:

- ✓ Parámetros anteriores
- ✓ Familia de artículos, para artículos sueltos
- ✓ Familia de estructuras
- ✓ Porcentaje de descuento aplicado en la línea (desde...hasta)

Categorías de Comisiones

Una Categoría de Comisiones permite establecer los criterios que deben cumplirse para asignar un tipo de comisión específico (porcentaje de comisión).

Para definir una Categoría de comisiones indicamos:

- ✓ Descripción
- ✓ Tipo de Categoría: Si se trata de una Categoría de Documento o de Línea
 - Las categorías de Documento se aplican sobre la factura.
 - Las categorías de Línea se aplican individualmente por cada línea de factura.
- ✓ Condiciones que deben cumplirse para aplicar esta categoría.

Avanzado:

Existen herramientas avanzadas a la hora de definir las **categorías de comisiones**:

- ✓ **Incompatibilidades:** Si se aplican determinadas categorías de comisiones entonces que no se apliquen otras categorías incompatibles
- ✓ **Categorías base:** categorías base definen el porcentaje básico de comisión
- ✓ **Categorías añadidas:** permiten aumentar el porcentaje básico de comisión en función de determinadas condiciones

Porcentajes de comisión aplicables por Representante

En la ficha de cada representante indicaremos las Categorías de Comisiones que le son de aplicación, así como el porcentaje de comisión que le corresponde para cada una de las categorías.

Podremos indicar un porcentaje de comisión común para las ventas que no están clasificadas dentro de ninguna de las categorías.



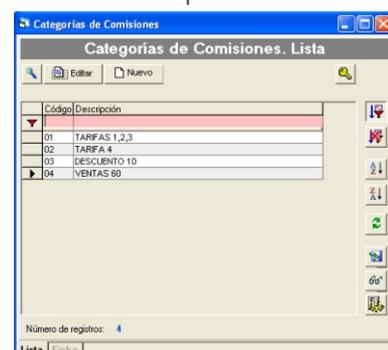
Ejemplos de organización de Categorías de Comisiones:

Ejemplo 1: Asignamos comisiones a nuestros representantes en función de la tarifa que han aplicado para la venta; además, dentro de cada tarifa, aumentará la comisión si el porcentaje de descuento es inferior al 10%.

Si el nivel de ventas supera los 60.000€ mensuales, añadiremos un 3% adicional

Categoría	Tipo/Grupo	Condiciones	Prioridad	Admite Com.Aña.
01 Tarifas 1,2,3	Documento / Base	Tarifa = 1,2,3	1	SI
02 Tarifa 4	Documento / Base	Tarifa = 4	1	SI
03 Descuento 10	Documento / Añadida	%Dto < 10	-	-
04 Ventas 60	Documento / Añadida	Nivel > 60000, mensual	-	-

Mediante esta tabla definimos el modelo de comisiones de nuestra empresa.



Ahora debemos aplicarlo a cada representante. En la ficha de cada uno de ellos podremos indicar las categorías que le son de aplicación y los porcentajes. Ejemplo:

Representante: 00013 Juan Gomez		
Aplicable	Categoría	% Comisión
✓	01 Tarifas 1, 2, 3	5%
✓	02 Tarifa 4	9%
	03 Descuento 10	
✓	04 Ventas 60	2%

Observamos que aunque disponemos de la herramienta para asignar un porcentaje de comisión cuando el descuento es inferior al 10%, para este representante concreto decidimos no aplicarlo.

Ejemplo 2: Supongamos el mismo escenario anterior, con la diferencia de:

Si el nivel de ventas no supera los 60.000€ mensuales, no se aplicará ninguna comisión. (Marcamos en azul las diferencias)

Categoría	Tipo/Grupo	Condiciones	Prioridad	Admite Com.Aña.
01 Tarifas 1,2,3	Documento / Base	Tarifa = 1,2,3	1	SI
02 Tarifa 4	Documento / Base	Tarifa = 4	1	SI
03 Descuento 10	Documento / Añadida	%Dto < 10	-	-
04 Ventas 60	Documento / Base	Nivel < 60000, mensual	2	NO

Al cambiar ahora la categoría 04 a Categoría Base, y tener prioridad superior, se aplicará la comisión de la categoría 04, en caso de cumplirse su condición, antes que la comisión de las categorías 01 y 02.

Si en la ficha de todos los representantes establecemos 0% de comisión para la Categoría 04, entonces la comisión será 0% siempre que no se superen los 60.000 euros de venta mensuales; además, no admite comisiones añadidas, por lo que nunca se aplicará la categoría 03 Descuento10.

Si las ventas de un representante superan los 60.000 euros mensuales, entonces ya no se aplicará la Categoría 04, y se aplicará como Categoría Base la 01 o la 02, en función de la tarifa del documento; por lo tanto se aplicarán los porcentajes asignados a estas categorías.

Un ejemplo de la tabla de comisiones para un representante sería:

Representante: 00013 Juan Gomez		
Aplicable	Categoría	% Comisión
✓	01 Tarifas 1, 2, 3	4%
✓	02 Tarifa 4	8%
	03 Descuento 10	4%
✓	04 Ventas 60	0%

Cálculo de Comisiones

Una vez configurado el sistema de comisiones, la aplicación las calcula conforme se crean las facturas de ventas.

Existe un proceso que permite forzar el cálculo de las comisiones en un periodo determinado.



Liquidación de Comisiones

El proceso de Liquidación de comisiones permite generar un documento de liquidación con las comisiones pendientes de liquidar calculadas para los clientes de un representante.

Es posible filtrar por fechas, números de facturas y otros criterios.

Es posible consultar en pantalla las facturas que van a quedar incluidas en la liquidación.

Otras características:

- ✓ Las liquidaciones quedan registradas mediante un número de liquidación.
- ✓ Incluyen el detalle de facturas incluidas.
- ✓ Es posible emitir un informe de detalle de cada liquidación.
- ✓ Existe un listado de liquidaciones.
- ✓ Control de cobro: Permite registrar las liquidaciones que están cobradas y la fecha del cobro.

Listado de comisiones

El listado de comisiones permite obtener de forma detallada o bien resumida por representante, un listado de las comisiones generadas, con diversos filtros.

Liquidación de Comisiones

Filtro | Facturas Incluidas |

Nueva Liquidación

Represent. 00005 Juan Carlos Perez Gonzalez
 Fecha Liquidación 30/01/2009

Filtro de Facturas a incluir...

Fecha Inicial 01/01/2009 Número Inicial Incluir solo Facturas Cobradas
 Fecha Final Número Final
 Cliente
 Serie
 Resp. Cobro

Progreso

Estado

Facturas incluidas

Nº Facturas 10
 Total Comisión 639,72

✓ Aceptar F9 ⌂ Cerrar ESC

Listado de Comisiones

Fecha Inicial 01/01/2009 Fecha Cobro Inicial
 Fecha Final 31/12/2009 Fecha Cobro Final
 Cliente
 Represent. 00005 Juan Carlos Perez Gonzalez
 Serie

Método de Ordenación

Fecha
 Número de Factura
 Representante

Destino

Impresora Pantalla

Incluir...

Comisión Cobrada Com. Pendiente Todas

Tipo de Listado

Detallado
 Resumen por Representante

✓ Aceptar F9 ⌂ Cerrar ESC Formato Listado de Comisiones ✎ Editar F4

Liquidaciones Anteriores

Filtro Liquidaciones

Represent.
 Fecha Inicial Número Inicial
 Fecha Final Número Final

Liquidaciones | **Detalle Facturas** | Detalle Mínimos |

Número	Fecha	Represe	Nombre	Comisión	Cobr.	Fecha Cobr.
000001	16/04/2006	00002	RUBEN	0,00	<input type="checkbox"/>	
000002	10/07/2006	00006	VALENTIN	0,00	<input type="checkbox"/>	
000003	30/01/2009	00005	Juan Carlos Perez Gons	639,72	<input type="checkbox"/>	

✖ Marca Cobrada ✎ Emitir F4

⌂ Cerrar ESC

Liquidación de Comisiones

Número: 000003
 Fecha: 30/01/2009 0:00:00
 Representante: 00005 Juan Carlos Perez Gonzalez

Factura	Fecha	Categoría	Base Com.	% Com.	Comisión
070004	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	2.184,22	15,00	327,63
070005	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	1.411,88	15,00	211,78
070006	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	182,04	15,00	27,31
070010	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	88,46	15,00	13,27
070011	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	27,80	15,00	4,14
070012	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	76,93	15,00	11,54
070013	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	64,17	15,00	9,63
070014	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	112,00	15,00	16,80
070015	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	83,11	15,00	12,47
070016	1/30/09	01 LINEAS. DTO 1 A 30	34,32	15,00	5,15
Total Comisiones:			639,72		
Diferencia Mínimos:			0,00		
Total Liquidación:			639,72		

Detalle de Mínimos

Cliente	Nombre	Categ.	Base Com.	Mínimo	Diferencia	%	Dif. Comis.
00023	ALUMINIO Y HIERRO, S.L	01	3.596,10	0,00	0,00	15,00	0,00
00026	ALUMINIOS JUPITER S.L	01	182,04	0,00	0,00	15,00	0,00
00078	TALLERES BURGOS	01	257,16	0,00	0,00	15,00	0,00
00080	TALLERES OÑATE S.L.	01	229,43	0,00	0,00	15,00	0,00